

Jak si správně vybrat jazykovou školu

Miloslava Horáčková,
Procurement Officer,
Československá obchodní banka, a.s.

25.dubna 2006, HR živě „Jak se dostat do řečí 2“



Proč budeme k realizaci VŘ přístupovat

- Končí smluvní období současných dodavatelů – ověření aktuální situace na trhu
- Připravujeme změnu koncepce výuky cizích jazyků
- Nejsme se současnými dodavateli spokojeni a chceme změnu

V čem musíme mít jasno před zahájením VŘ

- Čemu dáme ve VŘ prioritu – co je hlavním důvodem jeho realizace
- Máme připravenou koncepci vzdělávání na minimálně 2 roky dopředu tak, abychom mohli JŠ dát skutečně pevná pravidla pro spolupráci

Organizační příprava VŘ

- Gestor (HR) požádá o vypsání VŘ útvar Centrálního nákupu
- Je nominována výběrová komise (lichý počet členů)
- Je připraveno zadání – žádost o nabídku

Žádost o nabídku obsahuje

- Formální údaje – identifikační, důvěrnost, způsobilost uchazeče, způsob a lhůtu odevzdání
- Věcné zadání – obsah je schválen všemi členy komise – měl by být konkrétní, věcný, stručný, strukturovaný
- Cenová nabídka (tabulka)
- Výběrová kritéria

Výběrová kritéria

Kvalita lektorů	Regionální pokrytí	flexibilita
Reference	Cena	E-learning
Testování a monitoring kvality výuky	Nové návrhy koncepce	Výkaznictví a administrativní podpora

Výběr kandidátů k oslovení

- Neoslovujme ty, u kterých dopředu víme, že z nějakého důvodu nebudou vybráni
- Vyberme jen takový počet kandidátů, který je reálný na zpracování nabídek
- Nevylučujme zbytečně školu, o které máme jen málo informací a je nám doporučena

Přehled jednání výběrové komise

1. Jednání komise

- Odsouhlasení zadání
- Odsouhlasení seznamu firem k oslovení
- Stanovení termínu odeslání žádosti o nabídku a termínu příjmu nabídek

2. Jednání komise

- Tabulka výběrových kritérií
- Otevírání obálek s nabídkami
- Vyřazení nabídek nesplňujících formální požadavky

3. Jednání komise

- Vyhodnocení nabídek
- Vyřazení nabídek s nejméně body
- Otevírání cenové nabídky

(cenová nabídka bývá požadována ve zvláštní obálce a vyhodnocuje se až následně po vyhodnocení odborného obsahu)

4. Jednání komise

- Vyhodnocení včetně cen
- Další vyřazení kandidátů
- Plánované prezentace škol

5. Jednání komise prezentace škol

- Vyhodnocení po každé prezentaci
- Další vyřazení kandidátů
- Žádost o zaslání nové cenové nabídky

6. Jednání komise

schůzky s JŠ

- Podrobnosti o koncepci a objemu
- Zdůvodnění navrhované ceny
- Žádost o finální cenovou nabídku

7. Jednání komise

závěr VŘ

- Závěrečná zpráva o VŘ
- Rozeslání informací o výsledku
- Vítězům zaslán návrh rámcové smlouvy

A co nám teď když jsme si správně vybrali vlastně ještě chybí



Motivovaní
zaměstnanci, kteří
budou usilovat o
zařazení do kurzů a
budou se pak učit a
učit až se naučí a
dostanou se tak do
řečí :o)))

Děkuji za pozornost

Miloslava Horáčková
mail: mihorackova@csob.cz

